

CROISSANCE
PEACE

Ludovic Emanuely
President of Croissance PEACE
Croissance Partagée Entre Afrique-Chine-Europe



Mises en relations : guichet unique

Le réseau Croissance PEACE vous ouvre des portes par les mises en relations.

■ Dans quel but ?

- Accélérer et/ou débloquer des situations,
- Conquérir des marchés,
- Favoriser des positions.

■ Vers qui ?

Les décideurs politiques, les décideurs administratifs, les décideurs professionnels, les donneurs d'ordres, les parties prenantes culturelles, écologique, sociologique, les journalistes et organismes internationaux notamment dans les filières prioritaires des pays.

■ Couverture ?

Afrique, Chine, Europe

■ Pratiquement comment pouvons-nous vous aider ?

Etape n° 1 : Aide à la préparation. Une mise en relation se prépare; voici déjà quelques questions à résoudre avant de l'envisager:

- Quel est mon objectif ?
- Est-ce que je connais suffisamment mon interlocuteur ?
- Quels sont nos dénominateurs communs ?
- Comment raisonne-t-il, qui sont ses amis, ses ennemis etc ?
- Que va-t-il m'apporter ?
- Que vais-je lui apporter ?
- ...

Ceci répondu nous pouvons passer à l'étape n° 2, la mise en relation proprement dite qui pourra être de 3 types:

- Mise en relation d'opportunité,
- Mise en relation informelle,
- Mise en relation formelle.

Etape n° 3,

- le suivi !

La mise en relation est une expertise où l'audace, l'adaptabilité, la psychologie, la connaissance de l'autre et bien sûr le réseau sont fondamentaux.

■ Également nous pouvons....

- Aider à rentrer et à vous intégrer dans des réseaux étrangers
- Créer votre propre réseau relationnel dans un pays
- Transformer votre réseau en club
- Prendre des rendez-vous clients

■ Et...

- Aide à l'identification de la personne qui correspond le mieux à votre attente,
- Remise en main propre d'un document ou d'une information à un président, ministre, PDG, directeur d'institution...
- Recherche d'un intervenant pour une conférence ou pour une prestation spécifique.

– *Recommandation auprès d’experts connus par nos services (immobilier, art, conseils, consultants, avocats, organisation d’événements ...)*

■ **Les avantages :**

- *Gain de temps*
- *Gain en efficacité*
- *Nous faisons pour vous le « premier pas »*
- *Nous apportons une valeur ajoutée et un avantage concurrentiel significatifs à votre stratégie*
- *En sous-traitant la mise en relation : moins de stress !*
- *Nous pouvons démarrer le travail de mise en relation sans vous dévoiler, moins de risque !*
- *Vous pouvez obtenir des retours/feedbacks/ non-dits après la mise en relation.*
- *En fonction de votre cahier des charges, vous serez informé dès le devis de nos estimations de chances de réussite de la mise en relation.*
- *Si la mise en relation s’avère impossible, nous pourrions vous proposer des mises en relation alternatives qui s’en approchent.*
- *Le travail est accompli par des professionnels de l’humain qui savent créer un climat favorable.*

<http://www.croissancepeace.org>
ludovic.emanuely@croissancepeace.org
+ 33 6 80 26 97 19

构建独一无二的通道



网络 Croissance PEACE 打开世界的门获取更多新鲜事物

■ **目的是什么？**

- 加速和/或解决的情况下
- 征服市场
- 推广职位

■ **给谁？**

政策制定者，行政决策者，专业的决策者，领导者，文化利益相关者，生态，社会学，记者和机构，在优先部门配置。

■ **覆盖范围？**

非洲、中国、欧洲

■ **我们可以如何帮助您？**

连接前，你把你身边所有的机会？一个链接准备，这里有一些问题要问，才考虑，步骤#1:

- 我的目标是什么？
- 我该如何介绍自己？
- 我是否知道联系方式？
- 我们的共同点是什么？
- 他是什么原因成为他的朋友或者敌人？
- 有什么是我能做的？
- 我将带给他什么？
- 这样的行为会为社会带来什么呢？
- 有没有建立且维持一个持久的关系？
- ...

如果以上都完成了，这就是说，我们可以转到步骤2，可以是3种类型：

- 获得机会的关系
- 获得非正式的关系
- 获得正式的关系

和步骤3,

- 监控

■ 此外，我们可以...

- 帮助他们返回并融入国外网络
- 创建您自己的人脉在一个国家
- 将您的网络俱乐部
- 采取预约的客户

■ 以及...

- 帮助确定谁最适合您的期望的人
- 一手交货的总统，部长，总裁，机构主任的文件或资料的...
- 查找扬声器的会议或特定服务
- 建议由我们的专业服务称（房地产，艺术品，板，顾问，律师，组织活动...）

■ 我们的优势

- 节省时间
- 效率增益
- 我们为你做《第一步》
- 我们为大家带来的附加值和一个显著的竞争优势，你的策略
- 通过外包链接：更小的压力！
- 我们可以开始连接不推出风险较小的工作！
- 您可以链接后得到的反馈/意见/没说。
- 根据您的要求，您将收到时，从成功的联我们的估计机会的报价。
- 如果链接是不可能的，我们可以为您提供最新的针对即将来临的替代关系。
- 这项工作是由谁知道人类创造有利的环境专业人士进行。

<http://www.croissancepeace.org>
ludovic.emanuely@croissancepeace.org
+ 33 6 80 26 97 19

Unique access of relationship

**CROISSANCE
PEACE**

The network Croissance PEACE opens doors for updates related.

■ For what purpose?

- Accelerate and / or resolve situations,
- Conquer markets,
- Promote positions.

■ To which?

Policymakers, administrative decision-makers, professional decision-makers, the principals, cultural stakeholders, ecological, sociological, journalists and organizations internationales, in priority sectors.

■ Coverage?

Africa, China, Europe.

■ Practically how can we help you?

Before linking, did you put all the chances on your side? A linking prepares; here are some questions to ask before considering, Step # 1:

- What is my goal?
- How do I introduce myself?
- Is what I know enough my interlocutor?
- What are our common denominators?
- How he reasons that are his friends, his enemies etc?
- What will it bring me?
- What will I bring him?
- What this action will bring to the community?
- Maintenance is there to create a lasting relationship?

This said we can go to step # 2, linking which may be of 3 types:

- Getting opportunity relationship
- Getting informal relationship
- Getting formal relationship



And Step 3,

– monitoring!

■ *Also we can...*

- Help them return and integrate into foreign networks*
- Create your own network of contacts in a country*
- Transform your network club*
- Take walk-in customers*

■ *And...*

- Help to identify the person who best fits your expectations*
- Hand delivery of a document or information to a president, minister, CEO, Director of institution....*
- Find a speaker for a conference or for a specific service*
- Recommendation from known by our expert services (real estate, art, boards, consultants, lawyers, organizing events...)*

■ *Advantages*

- Saves time*
- Efficiency gain*
- We do for you «first step»*
- We bring added value and a significant competitive advantage to your strategy*
- By outsourcing linking: less stress!*
- We can start work without linking to unveil, less risk!*
- You can get feedback / Feedback / unsaid after linking.*
- According to your specifications, you will be notified when the quote from our estimates chances of successful linking.*
- If linking is not possible, we can offer you the latest in alternative relationship that is approaching.*
- The work is done by professionals who know the human create a favorable climate.*

<http://www.croissancepeace.org>
ludovic.emanuely@croissancepeace.org
+ 33 6 80 26 97 19